

## 代表处 VS 外商独资企业（中国）

投资者可能对在中国设立代表处还是设立外商独资企业感到困惑。两者有何不同？本文对此所涉及的关键因素和主要差异做出了概述。

### **代表处 (RO)**

按照中国的法律规定，外国代表处本身不是法律实体，而只是外国企业的分支机构。因此，它不能直接雇佣员工，而只能依赖当地劳动力代理机构以特殊形式来雇佣员工。代表处在中国是最简单的形式。其业务范围仅限于为交易双方沟通工作，为外国投资者的业务进行推广和收集市场信息。通常，进口商设立一个代表处是为了从中国大陆寻找合适的供应商和货源。代表处通常在货物装船之前负责质检。代表处禁止从国内市场获取任何直接的收入。

设立代表处的优势在于设立快捷、进入成本低、无注册资本要求，并且运营简单。但是，它的业务范围有限、不能从中国境内获取直接收入、业务拓展缺乏灵活性，随着运营量增加，费用也变得昂贵。

代表处的营业税和企业所得税是基于其运营费用来计算的。所有汇入中国的钱在代表处的形式下最后都会应税。代表处和外商独资企业的法律形式不可以互相变更。

### **外商独资企业 (WFOE)**

与代表处相比，外商独资企业在中国是合法的企业。它能够在中国国内直接获得收入，也能从事服务、贸易和制造行业。营业范围预先由主管部门批准。它可以直接雇佣员工。但是设立时有最低法定资本投资要求，资本要求取决于营业范围。营业范围越广，注册资本就要求越高。咨询服务的资本要求可能最低，而制造类企业的资本要求可能最高。资本要求也因注册地不同而有差异。大城市或者省会城市可能比小城镇有更高的市场准入要求。

总而言之，与代表处相比，外商独资企业的营业范围更加灵活，能够从中国国内直接获取收入。如果管理恰当，其运营费用会更低。

比较表格		
	代表处	外商独资企业
市场进入	无资本要求	有最低资本要求
设立时长	2-3 个月	3-4 个月
营业税(5%)税基	运营成本	实际收入（服务）
企业所得税税基	运营成本	实际利润

雇佣员工	间接雇佣 付给代理机构的费用： 大概每人每月 300 人民币	直接雇佣 省去付给代理机构的费用
管理	首席代表	法人代表，两名董事 (非必须) 及一名监事 (必须)
从中国获取收入	禁止	可以
营业范围	限制	预先批准